

GRUPA
superpolisa

Zostań naszym Partnerem



” Przedstawiamy Ci przepis na sprawdzony biznes, jakim jest współpraca z jedną z trzech największych multiagencji w Polsce.

Rynek ubezpieczeniowy daje gwarancję ciągłego rozwoju Twojego biznesu, a ubezpieczyciele to trzeci największy inwestor w polskiej gospodarce.

Chcemy zaprezentować Ci naszą propozycję skutecznego, opartego na partnerstwie działania, które gwarantuje wspólny sukces.

Jakub Nowiński

Prezes Zarządu
Superpolisa Ubezpieczenia



350

Placówek w Polsce

3500

Agentów
współpracujących

**500 MLN
ZŁ**

Sprzedaż w 2022 roku

Maciej Przybyszewski

Członek Zarządu
Superpolisa Ubezpieczenia

Superpolisa to rozpoznawalna marka i sprawdzony sposób na dochodowy biznes.

Jesteśmy częścią Grupy MAK, która w 2022 roku odnotowała łączną wartość ulokowanych składek powyżej 1,8 mld zł.

Zajmujemy się doradztwem i sprzedażą produktów ubezpieczeniowych ponad 30 największych Towarzystw w Polsce.

Pomagamy Ci w wyborze i sprzedaży szerokiej gamy polis - od komunikacyjnych poprzez turystyczne, majątkowe, życiowe aż po produkty dedykowane podmiotom gospodarczym.

30

Towarzystw Ubezpieczeniowych

ponad 350

Produktów Ubezpieczeniowych

Dla Klienta porównujemy oferty 30 Towarzystw

Dzięki temu masz pewność, że **nasze produkty spełnią jego oczekiwania.**



ERGO
HESTIA

warta.

Allianz



wiener
VIENNA INSURANCE GROUP

LINK 4



HDI

COMPENSA
VIENNA INSURANCE GROUP

Proama

InterRisk
VIENNA INSURANCE GROUP

LEADENHALL
Coverholder of LLOYDS

YOU CAN DRIVE
ERGO HESTIA
DOBRE UBEZPIECZENIA DLA MŁODYCH

UNIQA

AGRO
Ubezpieczenia

TUZ
UBEZPIECZENIA

TUW
TUW „TUW”

inter
UBEZPIECZENIA



Wiesz dlaczego
zaufało nam
3500
Agentów?

Poznaj pakiet **korzyści**,
przydatne **narzędzia**
i **przewagi** nad konkurencją.



Dofinansowanie
oznakowanie i wyposażenie lokalu



3 elastyczne modele współpracy
Franczyza | Doradca | Partner



Polisa **OC multiagenta**



Rejestracja w **Towarzystwach Ubezpieczeniowych**



Opieka **Dyrektora Regionalnego**



Rozwiązania IT
Strefa Agenta
Porównywarka produktów ubezpieczeniowych



Dedykowana Agentom **infolinia**



Wsparcie:
Marketingowe | Merytoryczne | Sprzedażowe



Konkursy **sprzedażowe**



Brak planów **sprzedażowych**



Indywidualne podejście do Twojego biznesu



Prowadzenie firmy w oparciu o model partnerski



Elastyczne godziny pracy



Dofinansowanie placówki



Zależnie od wybranego modelu współpracy z Superpolisą dofinansujemy rozpoczęcie Twojej działalności ubezpieczeniowej. Wsparcie zależne jest od wybranego przez Ciebie modelu współpracy.

Trzy modele współpracy



Dla naszych agentów przygotowaliśmy trzy elastyczne modele współpracy: Franczyzę, jeżeli posiadasz swój lokal stacjonarny i chcesz z nami związać się na wyłączność, Partnera, jeżeli działasz w innych branżach i chcesz rozszerzyć zakres swojej działalności oraz Doradcy, jeżeli rozpoczynasz przygodę z ubezpieczeniami i nie masz swojego lokalu.

Polisa OC Multiagenta



Otrzymaj od nas w ramach współpracy polisę OC multiagenta, obowiązkowe ubezpieczenie Twojej działalności.

Korzyści

Rejestracja w KNF i KRK



Usprawniamy proces uzyskania przez Ciebie uprawnień w Towarzystwach Ubezpieczeniowych. Wszelkie towarzyszące temu formalności, w tym kontakt z Komisją Nadzoru Finansowego i Krajowym Rejestrem Karnym wykonujemy w Twoim imieniu.

Opiekun Regionalny



Oferujemy Ci codzienne, merytoryczne wsparcie dedykowanego Opiekuna, który odpowie na każde Twoje pytanie na temat sprzedaży i prowadzenia biznesu.

Sponsoring

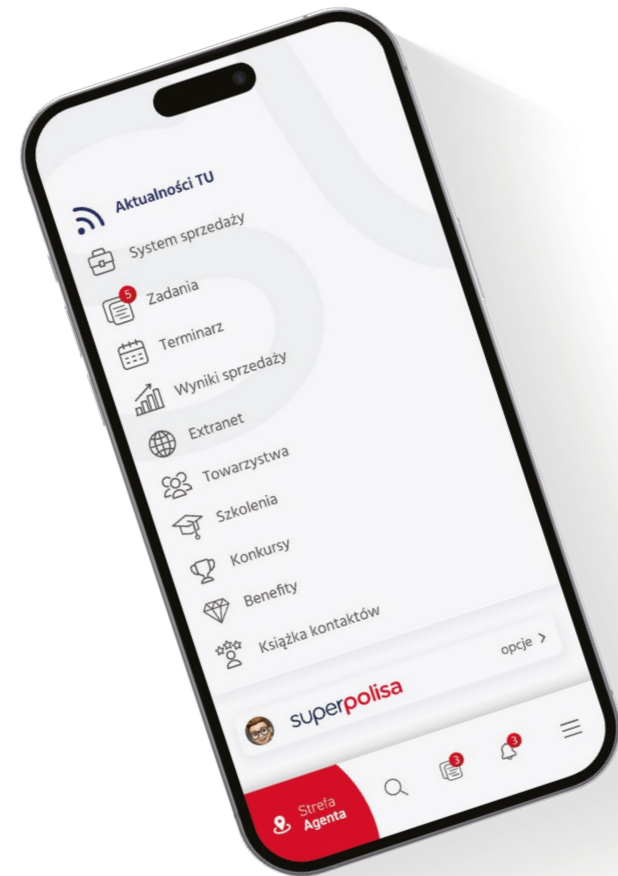


Superpolisa to nie tylko ubezpieczenia. Jako sponsor inicjatyw sportowych i kulturalnych możemy zaproponować Ci bilety do teatru, wstęp na gale Boksu Zawodowego oraz na mecze żużlowe.

Benefity



Masz możliwość dołączenia na preferencyjnych warunkach do naszych grupowych programów: ubezpieczenia na życie, ubezpieczenia medycznego oraz karty sportowej Multisport.



Strefa Agenta

Z myślą o Tobie budujemy serwis online poświęcony Agentom. Strefa Agenta to platforma, w której znajdziesz wszystkie niezbędne narzędzia pracy od terminarza i dostępu do skrzynki pocztowej po aktualności, informacje o konkursach i szkoleniach.

Poprzez Strefę Agentą chcemy dać Ci przejrzysty CRM oraz łatwiejsze zarządzanie polisami i Klientami. Chcemy, żebyś mógł wygodnie logować się do systemów z jednego miejsca. Przestrzeni, przez którą skontaktujesz się z nami bez maila, gdzie sprawdzisz ile brakuje Ci do wygranej w konkursie oraz która usprawni i uprzyjemni Twoją pracę.

Narzędzia

System Transakcyjno-rozliczeniowy



Pracuj na intuicyjnym systemie Superpolisa, który umożliwi Ci przeprowadzenie analizy potrzeb Klienta, sprawne porównanie produktów 30 Towarzystw i sprzedaż Klientowi ubezpieczenia dopasowanego do jego potrzeb.

Wsparcie marketingu



Ciesz się kompleksowym wsparciem marketingowym – korzystaj z propozycji projektów graficznych, sklepiku z gadżetami, personalizowanych projektów, wsparcia eventowego i organizacji lokalnych promocji.

Infolinia



Dla Ciebie stworzyliśmy specjalną Infolinię, zespół ekspertów gotowych pomóc Ci zawrzeć nietypowe ubezpieczenie, rozwiązać problem techniczny i wesprzeć Cię wiedzą produktową.

Przewaga

Konkursy sprzedażowe



Lubisz rywalizację i smak zwycięstwa? Bierz udział w konkursach sprzedażowych i wygrywaj! Czekają na Ciebie podróże po świecie i atrakcyjne nagrody rzeczowe.

Indywidualne podejście



Wspieramy Cię dokładnie w takim zakresie w jakim sam zdecydujesz i traktujemy jak partnera. Wiemy, że każdy ma swój styl prowadzenia biznesu i różne potrzeby, dlatego nasi Regionalni Opiekunowie są z Tobą w stałym kontakcie, by w każdej chwili odpowiedzieć na nurtujące Cię pytania.

Brak planów sprzedażowych



Nie narzucamy na Ciebie żadnych planów sprzedażowych. To Ty decydujesz ile chcesz sprzedawać i jak ułożysz swój portfel oraz bazę klientów.

Elastyczne godziny pracy



Sam decydujesz w jakich godzinach pracujesz. Nie narzucamy Ci dostępności w konkretnych godzinach. Jeżeli prowadzisz placówkę to od Ciebie zależy w jakich godzinach jest otwarta.





Skuteczny marketing to podstawa.

W Superpolisie kierujemy się strategią **omnichannel**.

Naszym celem jest integracja wszystkich dostępnych działań marketingowych, tak aby zbudować spójny wizerunek marki oraz ułatwić komunikację i zadbać o dobre doświadczenie Klienta z naszą marką.



Kampanie mailingowe



Strona WWW



Katalogi, ulotki i plakaty



Pozycjonowanie placówek



Media Społecznościowe



Kampanie Video

Reklama AdWords w wyszukiwarce



Gadżety dla Klientów



Lokalne eventy



GRUPA **superpolisa**



Ponad 350 placówek

To co nas wyróżnia to **zaawansowane szkolenia**

Zostając Doradcą Superpolisy otrzymujesz dostęp do skonsolidowanej bazy wiedzy, która w przystępny sposób pozwoli Ci doskonalić swoje pojęcie o ubezpieczeniach.

Naszym celem jest abyś stał się Doradcą, któremu Klient bez wahania i z zaufaniem powierzy swoje sprawy ubezpieczeniowe.



Szkolenia

Twoje kompetencje jako Doradcy ubezpieczeniowego są dla nas kluczowe.

Superpolisa, jako jedna z najlepszych multiagencji w Polsce, buduje swój wizerunek na rynku opierając się na profesjonalizmie współpracujących z nami Doradców oraz na długotrwałych i pozytywnych relacjach z Klientem.

Dział Szkoleń Superpolisa zapewni Ci kompleksowe przygotowanie merytoryczne abyś mógł w pełni sprostać oczekiwaniom Klientów. Wprowadzimy Cię w świat ubezpieczeń, pokażemy Ci nowinki ubezpieczeniowe, jak i zwrócimy Twoją uwagę na unikatowe rozwiązania, które wyróżnią Cię na tle konkurencji.



szkolenie **A1**

To program, który sprawnie przygotowuje Cię do rozpoczęcia sprzedaży. W zwięzłej formie przekazujemy Ci najważniejsze zagadnienia dotyczące rynku ubezpieczeniowego i obsługi systemów IT. **Poza porcją kompleksowej wiedzy, za jednym razem zdajesz egzaminy wszystkich Towarzystw Ubezpieczeniowych, z którymi współpracujemy.**

Otrzymasz kompleksową wiedzę na temat systemu sprzedażowego Superpolisy. Wspólnie przejdziemy przez ścieżki sprzedaży wszystkich linii ubezpieczeniowych oraz zapoznamy Cię z wewnętrznym systemem Extranet, który jest bogatą bazą wiedzy oraz służy do rozliczeń i zacytu polis.

Zadbamy o wszystkie aspekty prawne Twojej pracy, więc poznasz procedury RODO i Analiz Potrzeb Klienta - dwóch nieodłącznych elementów towarzyszących sprzedaży każdego produktu ubezpieczeniowego.

Szkolenie trwa kilka dni i odbywa się on-line. Na końcu otrzymasz certyfikat oraz niezbędne materiały, które pomogą Ci w codziennej pracy.



To cykl spotkań współtworzony z Towarzystwami Ubezpieczeniowymi, który dedykujemy naszym Doradcom.

Celem Akademii SuperAgenta jest doskonalenie Twoich kompetencji poprzez szereg szkoleń produktowych oraz takich, które doskonalą umiejętności miękkie.

Przygotowaliśmy dla Ciebie kilka stopni zaawansowania szkoleń. Dział szkoleń pomoże Ci w dopasowaniu ścieżki rozwoju dostosowanej do Twojej wiedzy i doświadczenia.

Założenia Akademii wpisują się w wysokie standardy szkoleń organizowanych przez Superpolisę, a jej bardzo dobry odbiór na rynku świadczy o sukcesie projektu. W ramach projektu korzystasz z szeregu szkoleń produktowych oraz tych, które doskonalą Twoje umiejętności miękkie, w tym skutecznego przeprowadzania Analizy Potrzeb Klienta, która jest nie tylko wymogiem formalno-prawnym, ale też podstawą do dostosowania zakresu ubezpieczenia do indywidualnych preferencji i oczekiwań Klienta.

Trenerzy z Towarzystw Ubezpieczeniowych wdrożą Cię szczegółowo w zakresy ich produktów ubezpieczeniowych jak ubezpieczenia komunikacyjne, majątkowe i życiowe, ale również z bezpieczeństwa informatycznego czy z ubezpieczania małych i średnich firm lub małych flot.

Poziom I i poziom II Akademii SuperAgenta to kilkanaście dwugodzinnych szkoleń, które trwają kilka miesięcy. Akademia SuperAgenta to doskonała okazja na wymianę wzajemnych doświadczeń z innymi Agentami i miejsce na merytoryczne dyskusje.



To zaawansowany program mający pomóc Ci w świadomym rozwoju biznesu, aktywnym poszerzeniu portfela Klientów i budowy wizerunku. Do prowadzenia paneli zaprosiliśmy zespół wykwalifikowanych ekspertów i certyfikowanych trenerów. Kierujemy go do Ciebie, jeżeli prowadzisz jednoosobową działalność gospodarczą lub małą agencję zatrudniającą jednego lub dwóch pracowników.

Poza doskonaleniem efektywności sprzedażowej **pokażemy Ci jak zaistnieć w lokalnych mediach, wypromować siebie i swoją agencję oraz jak zbudować wizerunek profesjonalnego Doradcy.** Wzmocnisz swoje kompetencje i rozwiniesz umiejętności istotne dla zwiększenia efektywności sprzedażowej i dowiesz się jak poszerzyć swój portfel Klientów i zwiększyć jakość obsługi.

Po zakończeniu Uniwersytetu, który przewiduje kilkanaście spotkań, rynek ubezpieczeniowy nie będzie miał już dla Ciebie tajemnic.



Celem projektu jest doskonalenie kompetencji menadżerskich mających wpływ na efektywność i jakość realizacji roli Opiekunów Agentów oraz Klienta.

Rozwiniesz i wzmocnisz na nim umiejętności z zakresu pozyskiwania do współpracy nowych kontrahentów, budowania autorytetu oraz nauczysz się współpracy z wybranymi partnerami biznesowymi.

Szkolenie Analiza Potrzeb Klienta

Ten program to kilkudniowy kurs on-line, który sprawnie przygotowuje Cię do rozpoczęcia sprzedaży. W zwartej formie przekazujemy Ci najważniejsze zagadnienia dotyczące rynku ubezpieczeniowego i obsługi systemów IT. Poza porcją kompleksowej wiedzy, zdajesz również egzaminy wszystkich Towarzystw Ubezpieczeniowych, z którymi współpracujemy.

W trakcie szkolenia otrzymasz kompleksową wiedzę na temat systemu sprzedażowego Superpolisy. Wspólnie przejdziemy przez ścieżki sprzedaży wszystkich linii ubezpieczeniowych. Dodatkowo zapoznamy Cię z wewnętrznym systemem Extranet, który m.in. służy do rozliczeń, wczytywania polis, a także jest bogatą bazą danych.

Dbamy o wszystkie aspekty prawne Twojej pracy, dlatego poznasz również procedury RODO. Szkolenie zakończysz certyfikatem oraz niezbędnymi materiałami, które pomogą Ci w codziennej pracy.

Strefa szkoleń e-learningowych

Platforma e-learningowa pozwala w każdej chwili skorzystać z dowolnego szkolenia na interesujący Cię temat. Nasz inteligentny system rekomenduje odpowiednią ścieżkę rozwoju i wybór dalszych szkoleń.

Znajdziesz tam zagadnienia dotyczące rynku ubezpieczeń, APK i RODO, systemów IT Superpolisy, ale także szkoleń z kompetencji miękkich, takich jak rozwijanie umiejętności sprzedażowych oraz obsługi klienta.




Śniadania z Superpolisą

Dla naszych Agentów przygotowaliśmy nieformalne spotkania z kierownikami działów, których celem jest wspieranie Twojej codziennej pracy. W trakcie spotkań nie tylko będziesz na bieżąco z tym co dzieje się w Superpolisie, ale również możesz zapytać o procedury i systemy, które wdrażamy, a także porozmawiać z przedstawicielami Towarzystw Ubezpieczeniowych, którzy wspierają nas merytorycznie oraz sprzedażowo.

Śniadania z Superpolisą odbywają się stacjonarnie oraz on-line w zależności od potrzeb i bieżących możliwości.





Poznaj elastyczne modele **współpracy** i wybierz ten, który najbardziej Ci odpowiada.

Franczyza




Partner

Doradca

Franczyza

Jeżeli masz własny lokal stacjonarny i jesteś zdecydowany na prowadzenie biznesu pod logiem Superpolis **ten model współpracy jest właśnie dla Ciebie.**

Dlaczego **Warto?**

- 10^{tys} zł** Uzyskaj **dofinansowanie do 10 tys. zł** na oznakowanie i wyposażenie lokalu
- %** Otrzymaj **preferencyjne prowizje** dla franczyzobiorców
-  Ciesz się kompleksowym wsparciem marketingowym
Korzystaj z propozycji projektów graficznych, sklepiku z gadżetami, personalizowanych projektów, wsparcia eventowego i organizacji lokalnych promocji.
-  Otrzymaj od nas **polisę OC Multiagenta**
-  Korzystaj z naszego wsparcia merytorycznego w każdej chwili

Jednym słowem:

Skup się na pracy z Klientami, a my dostarczymy Ci wszystkie niezbędne materiały.

Partner

Działasz w innych branżach i chcesz rozszerzyć zakres swojej działalności? **Zapoznaj się z modelem partnerskim.**

1,5 tys
zł

Otrzymaj **dofinansowanie** na oznakowanie lokalu do 1,5 tys. zł



Buduj swój własny biznes z naszym wsparciem i **bez wymogu wyłączności**



Wzbogać swoją ofertę biznesową o sprzedaż polis ubezpieczeniowych



Zarabiaj na atrakcyjnych prowizjach



Skorzystaj z kompleksowego wsparcia marketingu
Projekty graficzne, sklepik z gadżetami, wsparcie eventowe



Otrzymaj od nas **polisę OC Multiagenta**



Korzystaj z naszego wsparcia merytorycznego w każdej chwili

Doradca

Chcesz poznać **zawód Agenta Ubezpieczeniowego** i zobaczyć czy jest dla Ciebie? **Rozpocznij swoją karierę razem z nami.**



Sam wybieraj skąd chcesz pracować - **nie musisz mieć lokalu**



Miej pewność, że negocjujemy dla Ciebie **atrakcyjne prowizje**



Skorzystaj z kompleksowego wsparcia marketingu
Projekty graficzne, sklepik z gadżetami, wsparcie eventowe



Otrzymaj od nas **polisę OC Multiagenta**



Nauczymy Cię wszystkiego od podstaw














Korzystaj z naszego wsparcia merytorycznego w każdej chwili



Porównaj, która **forma współpracy** najbardziej Ci odpowiada

i dołącz do
3500
Agentów

	Franczyza	Partner	Doradca
 Możliwość prowadzenia działalności towarzyszącej w tym samym lokalu	✗	✓	✓
 Współpraca na wyłączność	✓	✗	✗
PLN Dofinansowanie placówki i oznakowanie	10^{tys} zł	1,5^{tys} zł	✗
% Preferencyjne prowizje	✓	✗	✗
 Spersonalizowane kampanie reklamowe	✓	✗	✗
 Spersonalizowane materiały graficzne	✓	✓	✓
 Polisa OC Multiagenta	✓	✓	✓
 System premiowy i programy prowizyjne	✓	✓	✓
 Dostęp do Strefy Agenta	✓	✓	✓
30/1 Pełna oferta, czyli 30 Towarzystw w 1 miejscu	✓	✓	✓
 Szkolenie A1 Szkolenie Analizy Potrzeb Klienta Dostęp do platformy e-learningowej Akademia SuperAgenta Uniwersytet SuperAgenta	✓	✓	✓
 Wsparcie marketingu	✓	✓	✓
 Dostęp do sklepu z gadżetami Superpolis	✓	✓	✓
 Wsparcie merytoryczne 24/7	✓	✓	✓

Rozpocznij współpracę w **5 prostych krokach!**

- 1** Wypełnij formularz na naszej stronie:
superpolisa.pl/wspolpraca/
- 2** **Nasz Opiekun Regionalny umówi się z Tobą na spotkanie.** Wyjaśni wszystkie szczegóły oraz zalety współpracy z Superpolisą. Dzięki temu świadomie wybierzesz najlepszą dla Ciebie formę współpracy: Franczyzę, Partnera lub Doradcę.
- 3** Otrzymasz od nas **komplet dokumentów oraz umowę**, aby rozpocząć współpracę z Superpolisą
- 4** W zależności od wybranej formy współpracy przygotowujemy dla Ciebie standardowe oznakowanie zewnętrzne czy meble (w przypadku Franczyzy), a także zapewnimy wsparcie merytoryczne i marketingowe na dobry początek.
- 5** Rozpoczniesz od Szkolenia A1, które przygotowuje Cię do skutecznej sprzedaży. Poza porcją kompleksowej wiedzy, za jednym razem zdasz egzaminy wszystkich Towarzystw Ubezpieczeniowych, z którymi współpracujemy.

Otrzymasz kompleksową wiedzę na temat systemu sprzedażowego Superpolisy. Zapoznamy Cię z wewnętrznym systemem Extranet, który jest bogatą bazą wiedzy oraz służy do rozliczeń i zacytu polis.

Zadbamy o wszystkie aspekty prawne Twojej pracy, więc poznasz procedury RODO i Analiz Potrzeb Klienta. Zajmiemy się również kwestiami administracyjnymi.

możesz też
zeskanować
kod QR



GRUPA
superpolisa

Zostań naszym **Partnerem**

+48 (22) **22 82 700**
wspolpraca@superpolisa.pl

 Znajdź nas na Facebooku
facebook.com/superpolisa



Superpolisa Ubezpieczenia Sp. z o. o.

ul. Domaniewska 39
02-62 Warszawa
NIP: 525-24-90-555
+48 (22) 22-82-700
wspolpraca@superpolisa.pl

 Znajdź nas na Facebooku
facebook.com/superpolisa

GRUPA
superpolisa